

Маркетинг и продажи консультационных услуг

Онлайн-тренинг для консультантов 24-27 ноября и 14-17 декабря 2020 года

Тренинг предоставляет комплексные знания и навыки в области маркетинга и продаж консультационных услуг, начиная с выбора целевого сегмента на рынке и заканчивая подготовкой привлекательного ценностного предложения. Тренинг поможет вам выстроить систему маркетинга и продаж консультационных услуг благодаря подготовке комплексного маркетингового плана.

Тренинг ориентирован на консультантов, работающих во всех областях управленческого консалтинга, включая IT, стратегический, финансовый, операционный, организационный, кадровый, и иные виды управленческого консалтинга, за исключением тех, чьей профессиональной специализацией является консалтинг в области маркетинга и продаж. Желательно иметь начальные практические навыки в области маркетинга и продаж консалтинговых услуг. Курс интерактивный и основан на практических инструментах. У вас также будет возможность познакомиться с другими консультантами, узнать опыт друг друга и установить полезные деловые контакты.

Программа

Программа тренинга включает в себя теоретический материал и практические задания на основе бизнес кейсов по темам:

- Стратегические маркетинговые вопросы: анализ макро-окружения, сегментация, целевая аудитория, ключевые факторы успеха, позиционирование.
- Маркетинговый план и стратегия поведения на рынке; ценообразование в консалтинге; продвижение консультационных услуг; разработка ценностного предложения.
- Продажи консультационных услуг. Разработка коммерческого предложения. Как удержать клиента и сделать его партнером.
- Сессия вопросов и ответов по е-маркетингу.
- Ваша узнаваемость и известность на рынке. Личный бренд.
- Технология первой встречи с клиентом.
- Развитие практических навыков продаж и маркетинга.

Формат и тайминг тренинга

Тренинг будет проведен в формате 8 полудневных сессий + 2 дополнительных часа на Q&A сессию по е-маркетингу через систему видеоконференц-связи Zoom. Участники будут подключаться к тренингу онлайн со своих рабочих или домашних компьютеров. С использованием системы видеоконференции у всех участников и тренера будет возможность вести полноценный двусторонний диалог, а также работать в группах.

Даты и время: 24, 25, 26, 27 ноября, 14, 15, 16, 17 декабря с 14:00 до 18:00. Дата Q&A сессии по е-маркетингу будет определена дополнительно.

После прохождения основной части тренинга участники выполняют практическое задание - готовят маркетинговый план для своего бизнеса и получают рекомендации и обратную связь от тренера. По результатам успешного прохождения тренинга и выполнения практического задания участники получают сертификаты Европейского банка реконструкции и развития.

Тренер



Владимир Чернявский
Бизнес-консультант

Член международной ассоциации консультантов PDP Института Организационного и Социального Развития, преподаватель Стокгольмской школы экономики и факультета менеджмента Санкт-Петербургского Государственного Университета, директор консалтинговой компании «Бизнес Редизайн Групп». Под его руководством реализовано более 70 консультационных проектов. Имеет степени MBA и DBA.

Сессию вопросов и ответов по е-маркетингу проведет **Виталий Денисенков**, директор Студии **Борового**.

Условия участия

Благодаря финансированию Европейского Союза в рамках программы «Консультации для малого бизнеса» стоимость участия в тренинге частично субсидирована и составляет **80 евро**. Оплата производится в белорусских рублях по курсу НБРБ на дату платежа.

В стоимость включены:

- Участие в онлайн-тренинге (34 часа)
- Рабочие материалы участника тренинга в электронном виде

Как подать заявку на участие

Для подачи заявки необходимо пройти регистрацию по ссылке: <https://forms.gle/uSinkMJbQ32d77SU9>

Количество мест ограничено, регистрация будет закрыта после набора группы. Организаторы оставляют за собой право отбора участников тренинга. По дополнительным вопросам можно обращаться:

Андрей Пущаенко

Группа финансирования и развития МСП
Европейский банк реконструкции и развития
Моб.: +375 29 697 45 00
Тел.: +375 17 308 39 33
PushchaA@ebrd.com